

2017年度北関東信越販売部RS合同研修会を実施しました。

年1回の販売部合同研修会ということもあり、多くのメンバー様と販売店様に参加いただきました。社外講師による営業研修や各地のビフォーアフター事例を紹介し、専用材料のキャンペーン結果表彰式も行い、サービスの向上に向けてメンバーの意識も高まりました。

活動内容

- ① RS営業研修「お客様の心を掴む営業ポイント」講師：(株)リフェイス 中村佳織
- ② 北関東信越販売部RS展開状況・各地施工事例紹介(ビフォーアフター)
- ③ RS専用材料キャンペーン 結果発表 表彰式

